

3ª Ação CAPACITAR

# Negociação Financeira do Contrato de EC

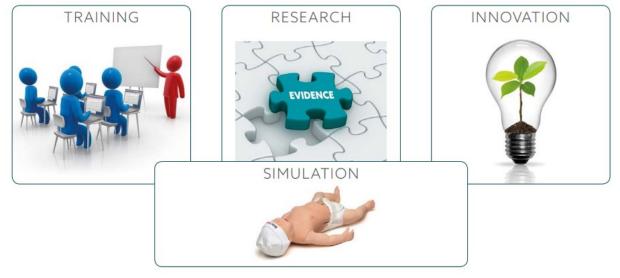
**Diferentes Perspetivas** 



Carla Rodrigues



# Learning Health A NOSSA MISSÃO

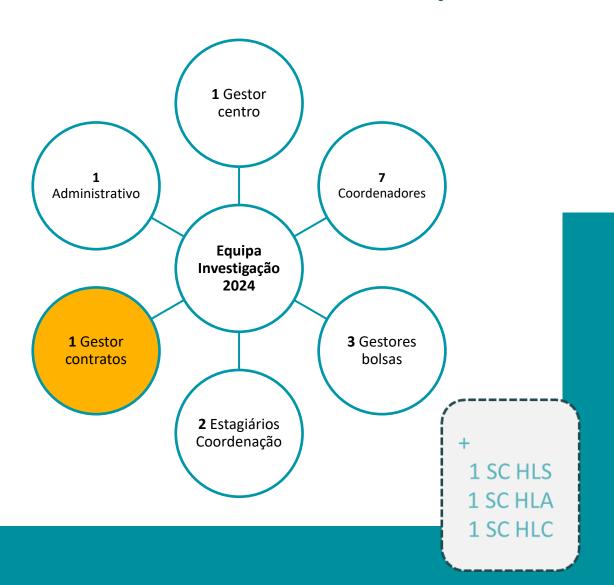






# **INVESTIGAÇÃO**

# EQUIPA DE GESTÃO DA INVESTIGAÇÃO



#### **Estudos clínicos**

-6 hospitais do Grupo Luz Saúde

## Prestação de Serviços

-9 hospitais do Grupo Luz Saúde





# Os nossos números

2023



- ✓ 26 promotores
- ✓ 10 CROs

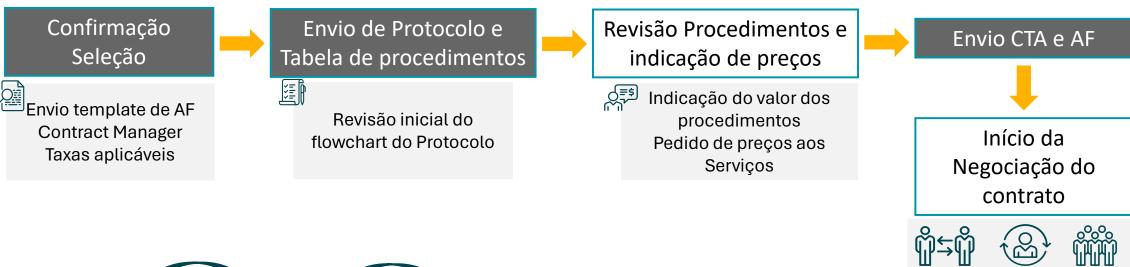


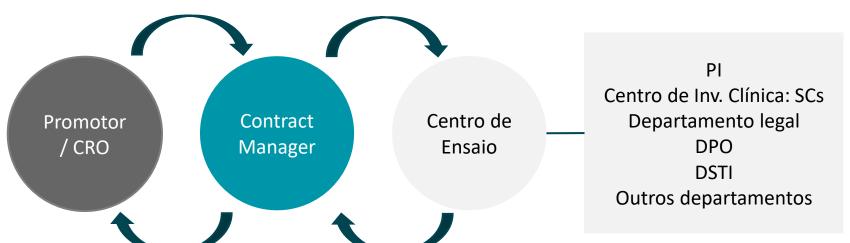
# Existe no vosso centro/empresa uma pessoa dedicada à negociação de contratos que faça a ponte entre departamento legais, promotor/centro e as diferentes equipas?

- a. Sim, temos um ou mais elementos apenas dedicado a essa função
- b. Sim, mas acumula com outras funções
- c. Não, essa função está alocado à equipa de coordenação e/ou outra equipa
- d. Não, o contrato não é negociado e é aceite nos termos que é apresentado



## ENSAIOS CLÍNICOS





Proteger o interesse das partes e prevenir possíveis disputas



#### Diferentes intervenientes

### **Departamento Jurídico / DPO**



- ✓ Revisão da parte legal do contrato
- ✓ Identificação de *trigger points*
- ✓ Aplicação do RGPD

### Centro de Investigação Clínica



- ✓ Equipa de Investigação
- ✓ Distribuição % remanescente
- ✓ Compilação de discrepâncias e pontos em aberto

#### DSTI



✓ Segurança informática

### **Investigador Principal (IP)**



- ✓ Confirmação Procedimentos Ensaio
- ✓ Confirmação do nº participantes a recrutar
- ✓ Ensaio clínico vs Prática clínica
- ✓ Aprovação de cláusulas específicas contrato
  - Responsabilidades IP
  - Ensaios Competitivos
  - Tempo Reservado para investigação
  - Seguro de Responsabilidade Civil

#### **Outros Departamentos e Serviços Administrativos**



- ✓ Procedimentos Específicos
- ✓ Confirmação do valor Procedimentos/Medicação



## Contract Manager

✓ Revisão CTA: aspetos operacionais do ensaio Tempo de resposta a Visitas de Monitorização aueries Tempo de Introdução Screen Failures dados CRF ✓ Análise do protocolo **Flowchart** Critérios de elegibilidade Medicamento(s) de Medicamento controlo Experimental Administração da Medicação de Profilaxia medicação **Procedimentos** condicionais ✓ Acompanhamento do contrato até à sua finalização Pontos pendentes de Comparar versões

revisão

✓ Revisão do orçamento e Acordo Financeiro Emissão de Fatura Taxas obrigatórias Renegociar a Retenção Prazos para pagamentos Adequação dos preços **Despesas Participantes** propostos Análise do Revisão dos budget/participante **Procedimentos** Visitas Não Programadas **SAEs** ✓ Comunicação Efetiva entre centro/CRO/Promotor ✓ Tabela financeira interna – ficheiro excel ✓ Circuito interno de assinaturas Comparar versão final com

versão clean

# **Desafios e Pontos fortes**

## SUBTITLE SAMPLE SIZE 20PT

#### **Pontos Fortes**



- ✓ Revisão cuidada do contrato
- ✓ Equipa multidisciplinar
- ✓ Circuito Organizado





- √ Gestão de prioridades
- ✓ Gestão de *timings*
- ✓ Gestão de equipa



Fazer mais, fazer melhor, fazer a diferença.





## Negociação do contrato e Aditamentos

#### O orçamento do ensaio é negociável?

- ✓ Depende do budget máximo que tiver sido orçamentado por doente pelo promotor
- ✓ Incluir procedimentos como faturáveis

#### **Taxas adicionais**

- ✓ Informar o promotor/CRO das taxas aplicáveis ao centro
- ✓ Indicar valor aplicável e informar se é ou não negociável
- ✓ Exemplos de Taxas
  - Start-up Fee
  - Arquivo
  - Reconsentimento informado
  - Revisão de Aditamentos
  - Monitorização Remota
  - Ativação e Encerramento Farmácia e Laboratório
  - Treino da equipa

#### Posso renegociar o contrato durante o decorrer do ensaio?

- ✓ Sim → Aditamento
- ✓ Pode ser solicitado pelo promotor/CRO ou pelo centro de ensaio
- ✓ Atualização de valores de procedimentos
- ✓ Inclusão dos "pontos em aberto" e das discrepâncias encontradas
- ✓ Atualização da equipa de investigação

#### O Hospital da Luz como prestador de serviços

- ✓ Decisão do Centro ensaio
- ✓ Avaliação da disponibilidade do serviço e do centro de gestão
- ✓ Negociação do contrato feita pelo promotor/CRO



# **Pagamentos Financeiros**

ENSAIOS CLÍNICOS Pedido emissão FT ao Envio de FT ao Promotor/CRO controlo gestão Envio de pedido FT Revisão pelo SC pelo promotor/CRO responsável Pedido retificação ao promotor Envio pedido de FT Verificar visitas e Pagamento ao hospital para o Centro de valores previstos em Investigação contrato

> Contract Manager

#### SC responsável pelo ensaio

- ✓ Listagem das visitas realizadas p/ doente
- ✓ Procedimentos faturáveis (não incluídos no pedido de FT)
- ✓ Procedimentos extra → pedido de aprovação ao promotor
- ✓ Monitorização do cumprimento do contrato
- √ Confirmação despesas dos participantes e pedido de reembolso

#### **Controlo de Gestão**

- ✓ Monitorização dos ganhos/perdas
- ✓ Distribuição do valor pago ao hospital (conforme contrato)
- ✓ Cálculo da % remanescente



# **Pain Points**

#### **Hospital Privado vs Hospital Público**

- ✓ Preços diferentes do SNS
- ✓ Manter competitividade
- ✓ Principal foco: doente
- ✓ Responsabilização pagamento

#### Template de acordo financeiro interno

- ✓ Obrigatório
- ✓ Prevalece em termos de questões financeiras
- ✓ Nem sempre entendido e aceite: 2 anexos (orçamento do promotor + template de AF)

#### Tempos de Revisão

- √ ≈ 5 rondas de revisão p/ contrato
- √ 1ª revisão ≥ 3 semanas
- √ ↑↑ Tempo médio para finalizar contratos

#### Principais Motivos – Elevados tempos de Revisão

- ✓ Aumento da complexidade dos contratos por parte do promotor
  - Cláusulas de limitação de responsabilidade
  - Controlo da defesa
  - Segurança Informática
  - Proteção de dados
- ✓ Falta de flexibilidade de negociação
- ✓ Longo tempo de revisão por parte do promotor/CRO
- ✓ Longo tempo de revisão pelo centro após a 1ª revisão
- ✓ Falta de experiência com o centro
- ✓ Promotor sem representação em Portugal
- ✓ Aceitação das track-changes antes do fim da negociação



# Indicadores e Estratégias

## Monitorização e Mitigação

## key performance indicators (KPIs)





- ✓ Tempo médio total por revisão
- ✓ Tempo médio total de negociação
- ✓ Tempo de revisão por parte do promotor
- ✓ Tempo desde a finalização do contrato até à recolha da última assinatura
- ✓ Relatório anual com todas as métricas
  - Nº total contratos revistos
  - Tempo médio de revisão
  - Tempo desde a seleção até recrutamento do 1º participante

## Estratégias da LH e do Grupo Luz Saúde



- ✓ Tabela de Preços comum a todas as Unidades do Grupo
- ✓ Handbook de Segurança Informática
- ✓ Reuniões entre departamento legais para resolução de pendentes
- ✓ Reuniões internas para definição e melhoria de processos
- ✓ Criação de um processo financeiro comum a todas unidades do grupo
- ✓ Reuniões com promores/CRO trimestrais:
  - Avaliar performance do centro/promotor/CRO
  - Identificar pontos de melhoria
- ✓ Acordos Quadro



## Sei o que é um acordo quadro e reconheço as suas vantagens?

- a. Sim, temos acordos quadro fechados com promotores/centros
- b. Sim, mas desconheço as vantagens da sua utilização
- c. Não, embora reconheça as suas vantagens
- d. Não, não tenho qualquer informação sobre este assunto



# **Acordo Quadro**

## Vantagens e desvantagens

#### O que é?

- ✓ É um acordo geral entre o promotor e o centro de ensaio
- ✓ Regula os termos e condições gerais da participação do Centro de Estudo na realização dos estudos clínicos

#### **Vantagens**

- ✓ Para cada novo ensaio:
  - Rever condições específicas do ensaio
  - Revisão apenas da parte financeira
- ✓ Diminuição significativa do tempo de revisão

#### **Desvantagens**

- ✓ Se o acordo Quadro estiver fechado com o promotor, mas se a condução do ensaio estiver a cargo de uma CRO, deixa de ser aplicável
- ✓ Acordo Quadro com CROs condicionado pela aceitação do contrato pelo promotor

## Acordos Quadro Hospital da Luz

- √ 4 fechados
- √ 4 em negociação

Contratos finalizados 1-4 semanas





